

# 상생협력을 위한 바람직한 계약체결 실천사항

## I. 목적

이 실천사항은 주식회사 원익아이피에스(이하 “당사”)와 거래업체 간의 계약 체결에 있어 거래업체가 자신의 이익을 정당하게 반영할 수 있게 하고, 당사가 거래업체와의 거래에서 우월한 교섭력을 남용하여 계약자유 원칙을 저해하는 것을 방지하기 위하여, 계약체결에 있어 준수해야 할 내용을 제시함으로써 합리적이고 공정한 거래관행을 구축하는데 그 목적이 있다.

## II. 실천사항의 구성

이 실천사항은 계약체결 전 당사가 구축해야 할 “계약체결 인프라”, 자기결정권이 보장된 상황에서 계약당사자들이 포함해야 할 바람직한 사항 등이 제시된 “자기결정권이 보장된 계약체결”, 계약이행에 있어 준수해야 할 사항 등이 제시된 “계약서 및 관련 법령에 의한 충실한 계약 이행”으로 구성되어 있다.

## III. 계약체결 인프라 구축

### 제1조 (계약 체결 방식의 선택기준 마련)

① 당사는 거래상 지위 및 시장에서의 과급력을 고려하여 일정한 기준에 따라 계약체결방식을 다음과 같은 종류의 방식 중에서 선택하여야 한다.

#### ※ 계약체결방식의 종류

- 1) 수의 계약: 입찰 등의 방법에 의하지 않고 적당한 상대방을 임의로 선택하여 맺는 계약
- 2) 일반경쟁계약: 입찰에 있어 참가자의 자격을 제한하거나 참가자를 지명하지 않고 자유로이 경쟁에 부친 후 낙찰자를 결정하여 계약을 체결하는 경우
- 3) 제한경쟁계약: 입찰에 있어 참가자의 자격을 경쟁에 부친 후 낙찰자를 결정하여 계약을 체결하는 경우
- 4) 지명경쟁계약: 입찰에 있어 참가자를 지명하여 경쟁에 부친 후 낙찰자를 결정하여 계약을 체결하는 경우

② 당사는 물품의 중요성, 거래가능상대방의 수, 거래 경험, 전체거래금액 대비 기준 등을 고려하여 다음과 같은 기준으로 선택하여야 한다.

<계약 방식 선택의 기준>

거래상대방 물품의 중요도	많음 (5개사 이상)	적음 (5개사 이하)
높음	제한경쟁계약 지명경쟁계약	수의 계약 지명경쟁계약
낮음	일반경쟁계약 제한경쟁계약 지명경쟁계약	제한경쟁계약 지명경쟁계약

<계약체결 방식의 선택 요건>

계약체결방식	요건
수의 계약	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 원자재의 가격급등 기타 이에 준하는 경우로서 경쟁에 부칠 여부가 없을 경우</li> <li>● 현재의 거래상대방과 계약을 할 수 밖에 없는 경우               <ul style="list-style-type: none"> <li>- 공사에 있어서 장래 시설물의 하자에 대한 책임 구분이 곤란한 경우 혹은 마감 공사의 경우</li> <li>- 당해 물품을 제조, 공급한 자가 직접 그 물품을 설치, 조립 또는 정비하는 경우</li> <li>- 당해 물품 등을 제조, 공급한 자 외의 자로부터 제조, 공급을 받게 되면 호환성이 없게 되는 경우</li> </ul> </li> <li>● 사실상 경쟁이 불가능한 경우               <ul style="list-style-type: none"> <li>- 특허 공법이나 신기술에 의한 공사</li> <li>- 특허를 받았거나 실용신안등록 또는 디자인등록이 된 물품을 제조하게 하거나 구매하는 경우</li> <li>- 기타 특정인의 기술, 용역 또는 특정한 위치, 구조, 품질, 성능, 효율 등으로 인하여 경쟁을 할 수 없는 경우</li> </ul> </li> </ul>
일반경쟁계약	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 특별한 기준 없음               <ul style="list-style-type: none"> <li>- 물품 등의 유형 및 중요성, 거래상대방 수 등을 고려하여 선택</li> </ul> </li> </ul>
제한경쟁계약	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 도급한도액, 시공능력 또는 당해 동사와 같은 종류의 공사 실적</li> <li>● 특수한 기술 또는 공법이 요구되는 공사 계약</li> <li>● 특수한 설비 또는 기술이 요구되는 물품제조계약</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 특수한 성능 또는 품질이 요구되는 물품구매계약</li> <li>● 특수한 기술이 요구되는 용역계약</li> <li>● 계약이행의 부실화를 방지하기 위하여 필요한 경우에는 경쟁 참가자의 재무상태</li> </ul> <p>※ 경쟁참가자의 자격을 제한하고자 할 때에는 입찰공고시 그 제한사항과 제한기준을 명시하여야 함.</p>
지명경쟁계약	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 계약의 성질 또는 목적에 비추어 특수한 설비, 기술, 자재, 물품 또는 실적이 있는 자가 아니면 계약의 목적을 달성하기 곤란한 경우로서 입찰대상자가 10인 이내인 경우</li> <li>● 추정가격이 100억원 이하인 건설공사, 추정가격이 100억원 이하인 제조위탁, 추정가격이 100억원 이하인 용역위탁인 경우</li> <li>● 규격표시를 인증 받은 제품, 환경표지의 인증을 받은 제품을 구매할 경우</li> </ul> <p>※ 5인 이상의 입찰대상자를 지명하여 2인 이상의 입찰참가신청이 있어야 함 (다만, 지명대상자가 5인 미만인 때에는 대상자를 모두 지명)</p>

### 제2조 (거래 희망업체의 제안제도 운영)

당사는 당사와 거래를 희망하는 신규 업체들에 대해 직접 제안을 할 수 있는 현장설명회나 당사 홈페이지 등을 구축하여 운영할 수 있다.

### 제3조 (Partner Relationship Management 구축)

① 당사는 거래에 관한 정보를 거래업체와 온라인(on-line)상에서 교류하기 위하여 정보 교류 시스템인 SRM을 구축하고 운영하되, 폐쇄적인 거래업체 관리가 아닌 신규업체와의 거래도 포함하는 개방적인 거래업체 관리를 통해 당사와 거래업체 간의 상생을 도모한다.

※ SRM(Supplier Relationship Management)이란, 당사가 거래 관계에 있는 거래업체와 거래에 필요한 각종 정보를 공유함으로써 거래의 투명성과 안정성을 보장하고 거래업체의 경영활동에 필요한 정보를 제공해 보다 실용적으로 상호 발전을 이뤄가는 것을 목표로 하는 관리시스템을 말한다.

② 당사는거래업체들만의 사이버 공간을 마련하거나 정기적인 모임을 주선하여 업체들끼리 정보 공유 및 협력을 지원한다.

#### 제4조 (거래업체 지원 조직의 운영)

당사는 거래업체에 대한 기술지원, 자금지원, 교육 등 각종 지원을 구체화하고 관리하기 위하여 거래업체 지원에 관한 업무를 전담하는 조직을 운영한다.

#### IV. 자기결정권이 보장된 계약 체결

- 거래당사자들은 계약 체결에 있어 다음과 같은 사항은 준수하여야 한다.

#### 제5조 (서면의 사전 발급)

- ① 사전에 계약서를 체결하는 것을 원칙으로 하되 최소한 납품 등(건설의 경우에는 '인도', 이하 같음)을 위한 작업을 착수하기 전에 기명날인이 있는 계약서를 체결하여야 한다.
- ② 계약서에는 하도급대금과 그 지급방법 등 하도급계약의 내용과 원자재 가격변동에 따른 하도급대금의 조정요건, 방법 및 절차 등 시행령에서 규정하고 있는 내용이 반드시 포함되어야 한다.
- ③ 빈번한 거래인 경우에는 기본계약서를 먼저 발급한 후 일정기간 동안에 거래분에 대해 정산하여 정산서를 교부하여야 한다.
- ④ 경미하고 빈번한 추가 작업으로 인해 물량변동이 명백히 예상되는 경우에는 납품 등의 완료 후 즉시 정산합의서를 교부하여야 한다.
- ⑤ 통상 허용되는 기간보다 현저히 짧은 기간 내에 추가로 요구할 경우에는 주요 내용에 대해 사전에 서면으로 합의하여야 한다.

#### 제6조 (합리적인 산정방식에 의한 단가결정)

- ① 부품의 단가는 수량, 품질, 사양, 납기, 대금지급방법, 재료가격, 노무비 또는 시가의 동향 등을 고려하고 적정한 관리비 및 이익을 가산한 합리적인 산정 방식에 따라 협의하여 결정하여야 한다.
- ② 계약 기간 중 최초 단가에 변경 사유가 발생한 때에는 상대방에 대하여 단가조정신청을 할 수 있으며, 이 경우 신청일로부터 30일(30일에 한하여 연장 가능) 이내에 상호 협의하여 다시 정할 수 있다.

- ③ 단가의 결정이 특별한 사유로 인하여 지연될 경우에는 거래업체와 협의하여 정한 임시 단가를 적용하되, 이 경우 임시 단가와 확정 단가의 차액은 확정 단가를 정한 때에 소급하여 정산하여야 한다.
- ④ 원가 산정에 있어 기준이 되는 임료를 정기적으로 조사하여 현실에 맞는 단가를 제시하되, 동종업계의 인건비를 고려하여 작업여건, 거래업체의 규모, 기술 수준 등 거래업체의 특성에 따른 임료를 책정한다.
- ⑤ 최초 정해진 단가가 변경될 때에는 당사자 간 협의할 수 있는 기준 및 절차를 계약서에 규정하여야 한다.
- ⑥ 단가 변경의 사유(물가, 원자재 가격, 환율 변화 등), 협의기간, 대금지급조건 등 구체적인 내용을 적시하여야 한다.

#### 제7조 (명확한 납기)

- ① 당사는 업종별 특성을 고려하여 정상적인 관행에 적합한 납기를 거래업체와 충분히 협의하여 결정하여야 한다.
- ② 계약 체결 시 적정한 납기를 정하고, 납기를 변경할 경우에는 이를 명확히 하여야 하며, 긴급 발주 등의 명목으로 평소보다 짧은 납기를 정할 경우에는 거래업체와 충분히 협의를 거쳐 합의하여야 한다.
- ③ 당사는 거래업체에게 책임을 돌릴 사유가 없음에도 불구하고 부당한 수령 지연 또는 거부로 인하여 거래업체가 손해를 입은 경우가 없도록 노력하여야 하고, 손해를 입은 경우에는 이를 배상하여야 한다.

#### 제8조 (객관적 검사기준)

- ① 납품물 등(건설에 있어서는 '완성물', 이하 같다)에 대한 검사에 있어 거래업체와 협의하여 객관적이고 공정·타당한 검사의 기준 및 방법을 정하여야 한다.
- ② 납품 등이 있는 때에는 검사 전이라도 즉시 수령증을 교부하여야 하며, 검사는 미리 정한 검사규정 및 절차에 따라 신속히 실시하여야 한다.
- ③ 정당한 사유가 있는 경우를 제외하고는 거래업체로부터 물품을 수령한 날로부터 10일 이내에 검사결과를 통지하여야 한다.

- ④ 검사 전 또는 검사기간 중 발주부품에 대하여 선량한 관리자의 주의의무를 가지고 관리하여야 한다.

### 제9조 (합리적인 대금지급 기일 결정)

- ① 거래업체에게 제조 등의 위탁을 하는 경우에는 납품물 등의 수령일(건설의 경우에는 인수일을, 용역의 경우에는 위탁받은 용역의 수행을 완료한 날을, 납품 등이 빈번하여 거래당사자들이 월 1회 이상 세금계산서의 발행일을 정한 경우에는 그 정한 날을 말한다. 이하 같다.)부터 60일 이내의 가능한 짧은 기한으로 정한 지급기일까지 대금을 지급하여야 한다.
- ② 거래업체에게 제조 등을 위탁한 경우로서 발주자로부터 제조, 수리, 시공 또는 용역수행행위의 완료에 따라 준공금 등을 받은 때에는 대금을 그 지급 받은 날로부터 15일(대금의 지급기일이 그 전에 도래하는 경우에는 그 지급기일) 이내에 지급한다.
- ③ 제조, 수리, 시공 또는 용역수행행위의 진척에 따라 기성금 등을 받은 때에는 거래업체가 제조, 수리, 시공 또는 용역수행한 분에 상당한 금액을 그 지급받은 날로부터 15일(대금의 지급기일이 그 전에 도래하는 경우에는 그 지급기일) 이내에 지급하여야 한다.
- ④ 대금을 지급함에 있어서는 발주자로부터 당해 제조 등의 위탁과 관련하여 지급 받은 현금비용 이상으로 지급하여야 한다.
- ⑤ 대금을 어음으로 지급하는 경우에는 당해 제조 등의 위탁과 관련하여 발주자로부터 교부 받은 어음의 지급기간(발행일로부터 만기일까지)내의 어음을 교부하여야 한다.
- ⑥ 대금을 어음으로 지급하는 경우에 그 어음은 법률에 근거하여 설립된 금융기관에서 할인이 가능한 것이어야 하며, 어음을 교부한 날로부터 어음의 만기일까지의 기간에 대한 할인료(공정위가 정하여 고시하는 할인율)를 어음을 교부하는 날에 지급하여야 한다.
- ⑦ 납품물 등의 수령일로부터 60일 이내에 어음을 교부하는 경우에는 납품물 등의 수령일로부터 60일을 초과한 날 이후 만기일까지의 기간에 대한 할인료를 납품물 등의 수령일로부터 60일 이내에 지급하여야 한다.
- ⑧ 대금을 어음대체결제수단을 이용하여 지급하는 경우 지급일(기업구매전용카드의 경우는 카드결제 승인일을, 외상매출채권 담보대출의 경우는 납품 등의 내역전송일을, 구매론의 경우는 구매자금결제일을 말함)부터 하도급대금 상환기일까지의 기간에 대한 수수료(대출이자를 포함)를 지급일에 지급하여야 한다.
- ⑨ 납품물 등의 수령일로부터 60일 이내에 어음대체결제수단을 이용하여 지급하는 경우에는 목

적물 등의 수령일로부터 60일을 초과한 날 이후 하도급대금 상환기일까지의 기간에 대한 수수료를 납품물 등의 수령일로부터 60일 이내에 거래업체에게 지급하여야 한다.

- ⑩ 대금을 납품물 등의 수령일로부터 60일을 초과하여 지급하는 경우에는 그 초과기간에 대하여 공정거래위원회가 정하여 고시하는 비율에 의한 이자를 지급한다.

### 제11조 (납품 이후 발견되는 하자에 대한 합리적인 반품처리)

하자 원인의 규명 주체, 하자 원인의 종류, 그에 따른 책임부담비율 등을 규정하여 당사자간 합의에 의한 반품처리를 한다.

### 제12조 (계약 해제·해지)

- ① 거래업체와 체결한 계약의 해제·해지 사유는 거래업체와의 합의에 의해 정하고 ‘최고 없이 가능한 경우’와 ‘최고가 필요한 경우’를 구분하되 해제·해지의 사유가 발생한 경우에는 거래업체에게 서면으로 지체 없이 통보하여야 한다.
- ② 최고 없이 가능한 경우는 다음과 같다.
  - 1. 상대방이 금융기관으로부터 거래정지처분을 받거나 감독감청으로부터 영업취소, 영업정지 등의 처분을 받은 경우,
  - 2. 상대방이 해산, 영업의 양도 또는 타 회사로의 합병을 결의하거나 재해 기타 사유로 인하여 기본계약 또는 개별계약의 내용을 이행하기 곤란하다고 쌍방이 인정한 경우
- ③ 계약의 해제·해지에 대한 최고가 필요한 경우는 다음과 같으며, 이 경우에는 상대방에게 최소 1개월 이상의 기간을 정하여 그 이행을 최고하고, 그 기간 내에 이행하지 아니한 때에는 계약을 해제·해지할 수 있다.
  - 1. 상대방이 계약서 또는 개별계약의 중요한 내용을 위반한 경우, 납품 등을 받는 업체가 정당한 사유 없이 발주부품의 제작에 필요한 사항의 이행을 지연하여 거래업체의 작업에 지장을 초래한 경우
  - 2. 거래업체가 정당한 사유 없이 발주부품의 제작을 거부하거나 착수를 지연하여 납기 내에 납품 등이 곤란하다고 인정되는 경우
  - 3. 거래업체의 기술, 생산 및 품질관리능력이 부족하여 계약내용을 원만히 이행할 수 없다

고 인정되는 상당한 이유가 있는 경우

※ 계약 체결에 있어 위의 준수사항 외에 다음과 같은 사항은 필요할 경우에는 권장 사항으로 한다.

- 기술자료 예치 제도
  - 거래업체의 원천기술을 보호하기 위해 제3의 기관에 기술자료를 예치하게 하는 ‘기술자료 예치제도’ 이용
- 수시 발주에 대한 개선
  - 거래업체의 경영상 불안전성으로 귀결되는 수시발주는 가급적이면 분기별로 예측 가능한 물량을 제시

### 제13조 (계약 체결 시 지양 사항)

거래당사자들은 계약 체결에 있어 다음과 같은 사항은 지양하여야 한다.

#### ① 서면을 발급하지 않거나 보존하지 않는 행위

1. 정당한 사유 없이 위탁 시점에 확정하기 곤란한 사항에 대하여 해당사항을 기재하지 아니한 서면을 발급하면서 해당사항이 정하여지지 아니한 이유, 그 사항을 정하게 되는 예정 기일을 기재하지 않고 발급하는 행위
2. 일부 사항을 기재하지 아니한 서면을 발급한 이후 해당사항이 확정되었음에도 불구하고 거래업체에게 새로운 서면을 지연 발급하거나 발급하지 아니하는 행위
3. 구두로 위탁(발주)한 내용에 대해 거래업체로부터 위탁한 작업의 내용, 하도급대금, 위탁 일시 등 위탁 내용의 확인을 요청 받고도 15일 이내에 인정 또는 부인의 의사를 서면으로 회신하지 않는 행위
4. 구두로 위탁(발주)한 내용에 대해 위탁 내용의 인정 또는 부인의 의사를 회신하면서 당사의 담당 임원 또는 당사의 기명날인을 하지 아니하는 행위
5. 추가작업의 범위가 구분되고 금액이 상당함에도 이에 대한 구체적인 추가계약서나 작업 지시서 등을 발급하지 아니한 행위
6. 건설공사의 경우 시공과정에서 추가 또는 변경된 공사무량이 입증되었으나 당사자 간의 정산에 다툼이 있어 변경계약서 또는 정산서를 발급하지 아니한 행위



7. 법정서류를 3년간 보존하지 아니하고 당사의 규정 등에 따라 임의적으로 3년 이내에 폐기하는 행위
8. 거래종료일로부터 3년간 서면(서류)을 보존하고 있으나 허위 서면(서류)이거나 허위내용의 서류를 사후 작성하여 보존하는 행위
9. 입찰내역서, 낙찰자 결정품의서, 견적서, 건설위탁의 경우 현장설명서, 시방서 등 하도급대금 결정과 관련된 서류를 보존하지 아니하는 행위

② 부당한 하도급대금 결정 행위

1. 정당한 이유 없이 일률적인 비율로 단가를 인하하여 하도급대금을 결정하는 행위
2. 협조요청 등의 명목 여하를 불문하고 일방적으로 일정 금액을 할당한 후 당해 금액을 감액하여 하도급대금을 결정하는 행위
3. 정당한 이유 없이 특정 거래업체를 차별 취급하여 대금을 낮게 결정하거나 거래업체와의 합의 없이 일방적으로 낮은 단가에 의하여 대금을 결정하는 행위
4. 발주량 등 거래조건에 대하여 착오를 일으키게 하거나, 다른 사업자의 견적 또는 거짓 견적을 내보이는 등의 방법으로 거래업체를 기만하고 이를 이용하여 대금을 결정하는 행위
5. 수의계약으로 계약을 체결함에 있어 정당한 사유 없이 직접공사비 항목의 값을 합한 금액보다 낮은 금액으로 대금을 결정하는 행위
6. 경쟁입찰에 의하여 계약을 체결함에 있어 정당한 사유 없이 최저가로 입찰한 금액보다 낮은 금액으로 대금을 결정하는 행위
7. 자재의 가격하락 및 노임하락 등 객관적으로 타당한 단가인하 사유가 없이 일률적으로 단가를 인하하여 대금을 결정하는 행위
8. 대금지급조건, 거래수량, 작업의 난이도 등의 차이가 없음에도 특정 거래업체를 차별취급하여 대금을 낮게 결정하는 행위
9. 다량 발주를 전제로 하여 견적하도록 한 후, 실제로는 소량 발주하면서 그 견적가격을 기준으로 대금을 결정하는 행위
10. 대금을 정하지 않은 상태에서 제조 등의 위탁을 한 후, 거래업체와의 합의를 거치지 않고 통상 지급되는 금액 이하로 대금을 결정하는 행위
11. 납품 관련 기술자료 등을 요구하여 넘겨 받은 후, 이를 다른 사업자에게 제공하고 다른

사업자의 견적가격 등을 근거로 대금을 인하하는 행위

12. 원도급 대금에 비하여 현저히 낮은 실행예산을 작성하여 같은 실행예산 범위 내로 시공 하여야 함을 이유로 대금을 낮게 결정하는 행위

13. 수출, 할인특별판매, 경품류, 견본용 등을 이유로 통상 지급되는 대가보다 현저하게 하회 하여 대금을 결정하는 행위

14. 유통업의 경우 할인특매, 염가판매 등의 특별판매행사를 하기 위하여 납품업체에게 통상 적인 납품가격보다 현저히 낮은 가격으로 납품하도록 강요하는 행위

③ 구두에 의한 제안서 제시요구 혹은 개발의뢰 행위

1. 설비완료 또는 생산준비 완료 후 개발을 취소하거나 구두로 요구 시 제시한 단가를 인하할 것을 요구하는 행위

④ 부당한 경영간섭

1. 거래업체가 임직원을 선임, 해임함에 있어 당사의 지시 또는 승인을 얻게 하거나 거래 업체의 의사에 반하여 특정인을 채용하게 하는 등의 방법으로 인사에 직접적으로 간섭 하는 행위

2. 재하도급거래에 개입하여 당사가 위탁한 물품 등의 품질 유지 및 납기 내 납품 여부를 하도급거래의 목적과 관계 없이 선정, 계약조건의 설정 등 재하도급거래내용을 제한하는 행위

3. 정상적으로 공사를 시공 중에 있음에도 불구하고 중소기업의 의사에 반하여 현장근로자를 동원하여 공사를 시공하게 하는 행위

4. 거래업체의 생산품목, 시설 규모 등을 제한하거나 거래업체로 하여금 당사 또는 당사의 계열회사의 경쟁사업자와 거래를 하지 못하도록 하는 행위

5. 거래업체에게 납품 관련 기술 자료 등을 정당한 이유 없이 요구하여 제공하도록 하는 행위

6. 경품부판매, 할인특매 등의 특별판매행사에 거래업체가 참여토록 강요하거나, 상품이나 상품권 등의 구입을 강요하는 행위

⑤ 추가공사비 미반영 행위 (건설 관련 계약인 경우)

1. 공사완료 후 추가물량 발생 시 원사업자에게 추가 물량 정산을 요청하지 못하게 하는 행위

2. 감리자 사무실의 설치 및 운영 비용을 수급사업자에게 부담시키거나, 최초 계약 이후 임금상승이나 물가변동 등의 이유로 인한 계약 변경을 일체 금지하는 행위
3. 공사 사정에 따른 공사지연 및 중지나 기후조건에 따른 천재지변과 우기로 인한 공사 중지는 공사기간에 제외하며, 이를 이유로 한 추가 계약을 인정하지 않는 행위

⑥ 설계변경 등에 따른 하도급대금의 미조정 행위

1. 발주자로부터 설계변경 또는 경제상황의 변동 등을 이유로 추가 금액을 수령하고도 정당한 사유 없이 이를 지급하지 아니하거나 또는 받은 비율이나 내용보다 현저히 적게 지급하는 행위
2. 발주자로부터 설계변경 또는 경제상황의 변동 등을 이유로 계약 금액을 조정 받고도 30일을 초과한 날까지 증액 또는 감액하지 아니하거나 30일을 초과하여 조정하는 행위
3. 발주자로부터 설계변경 또는 경제상황 등을 이유로 추가금액을 수령한 날로부터 15일이 지난 후에 대금을 현금 또는 어음이나 어음대체결제수단을 이용하여 지급하면서 그 초과기간에 대한 지연이자, 어음할인율, 수수료를 지급하지 아니하는 행위
4. 설계변경 또는 경제상황의 변동 등의 사유로 발주자로부터 계약금액을 증액 또는 감액 받고도 받은 날로부터 15일 이내에 증액 또는 감액 받은 사유와 내용을 거래업체에게 통지(발주자가 직접 통지한 경우 제외)하지 아니하는 행위

⑦ 원재료 가격 변동에 따른 하도급대금의 미조정 행위

1. 협의 신청에 응답하지 않거나 협의를 개시하겠다고 통보한 후 회의 개최, 의견 교환, 단가조정안 제시 등 실질적인 협의 절차를 진행하지 아니하는 행위
2. 거래업체가 협의를 신청한 후 30일이 경과하였음에도 불구하고, 실질적인 단가 조정의 권한을 가지고 있는 책임자가 협의에 임하지 아니하는 행위
3. 단가조정을 위한 시장조사, 원가산정 등 객관적 근거 없이 상대방이 수용할 수 없는 가격을 되풀이하여 제시하는 행위

⑧ 전속적 거래를 요구하는 행위

1. 거래업체로 하여금 당사와 당사가 지정하는 업체와는 거래를 하지 못하게 하는 행위 (기술개발을 거래업체와 공동으로 하는 것을 이유로 거래업체와 전속적 거래에 합의하는 경우는 제외)

⑨ 민원처리 일방적 전가 행위

1. 공사 중 각종 민원발생 대하여는 경제적, 행정적 일체의 책임을 지며, 민원이 해결되지 않고 분쟁의 소지가 계속 지속될 경우 원사업자가 민원에 관해 처리 후 제반 비용을 기성에서 공제하는 행위

⑩ 부당특약을 강요하는 행위

1. 수급사업자의 이익을 부당하게 침해하거나 제한하는 계약 조건을 설정하는 행위
2. 계약서에 기재되지 아니한 사항을 요구함에 따라 발생된 비용을 수급사업자에게 부담시키는 약정을 설정하는 행위
3. 원사업자가 부담하여야 할 민원처리, 산업재해 등과 관련된 비용을 수급사업자에게 부담시키는 약정을 설정하는 행위
4. 입찰내역에 없는 사항을 요구함에 따라 발생된 비용을 수급사업자에게 부담시키는 약정을 설정하는 행위

V. 계약서 및 관련 법령에 따른 충실한 계약 이행

거래당사자들은 계약이행에 있어 다음과 같은 사항은 준수하여야 한다.

제14조 (계약서 및 관련법령에 따른 충실한 계약이행)

1. 당사는 계약을 이행함에 있어 다음 각 호의 사항을 충실히 이행하도록 노력하여야 한다.

① 민법 등 관련 법령의 준수

1. 신의성실의 원칙, 하도급거래 공정화에 관한 법률, 부정경쟁방지 및 공정거래에 관한 법률 등 관련 법령을 준수하되 분쟁 발생 시에는 서면 자료에 의하여 해결한다.

② 단가 이하 시 사전에 충분한 협의 및 서면 발급

1. 원자재 가격 하락, 물량 증대 등을 이유로 한 단가 인하의 경우 물량 증대에 따른 단가 인하폭에 대한 합리적인 근거를 제시하여 해결하여야 한다.

③ 계약 변경에 따른 대금 조정

1. 추가적인 사양 요구 등 계약변경으로 인하여 추가 비용이 소요될 경우에는 그에 따른 대금을 지급하는 방향으로 해결하여야 한다.

※ **권장 사항**

- 계약서에 규정된 내용에 따라 계약을 해제, 해지하되 계약 해제, 해지 이유에 해당하지 않는 거래 정지는 가급적이면 2~3개월 이전에 빠른 시일 내에 거래업체에게 서면으로 통보

2. 거래당사자들은 계약 이행에 있어 다음과 같은 사항은 지양하여야 한다.

**제15조 (계약이행 시 금지사항)**

① **부당한 수령거부 행위**

1. 위탁 내용이 불명확하여 납품, 시공한 물건 등의 내용이 위탁내용과 상이한지 판단이 곤란함에도 불구하고 수령을 거부하는 행위
2. 발주자, 외국수입업자(해외고객 회사), 고객의 클레임, 판매부진 등을 이유로 이미 발주한 물품의 수령을 거부하는 행위
3. 공급하기로 되어 있는 원자재 또는 건축자재 등을 늦게 공급함으로써 납기, 공기 내에 납품 또는 시공이 불가능함에도 납기 지연을 이유로 수령을 거부하는 행위
4. 검사기준을 정하지 아니하고도 통상의 기준보다 높은 기준을 적용하는 행위
5. 검사기준을 정하였다고 하더라도 내용이 불분명하거나 당초 계약에서 정한 검사기준보다 높은 기준을 적용하여 수령을 거부하는 행위
6. 거래업체로부터 납품 등의 수령 요구가 있었음에도 불구하고 보관 장소 부족 등 정당한 이유 없이 수령을 거부하는 행위
7. 거래업체의 부도 등에 따라 안정적인 공급이 어렵다고 판단해서 이미 발주한 물품의 수령을 임의로 거부하는 행위
8. 여러 품목을 제조위탁하고 일부 품목의 불량을 이유로 다른 품목에 대하여도 수령을 거부하거나 발주자의 발주 취소 또는 발주 중단 등을 이유로 수령을 거부하는 행위

② **부당 반품 행위**

1. 거래상대방으로부터의 발주 취소 또는 경제상황의 변동 등을 이유로 반품하는 행위
2. 검사의 기준 및 방법을 불명확하게 정함으로써 부당하게 불합격으로 판정하여 이를 반품하는 행위

3. 공급한 원재료의 품질불량으로 인하여 불합격품으로 판정되었음에도 불구하고 이를 반품하는 행위
4. 원재료 공급 지연에 의한 납기 지연임에도 불구하고 이를 이유로 반품하는 행위
5. 이미 수령한 물품을 발주자, 외국수입업자, 고객의 클레임, 판매부진 등을 이유로 반품하는 행위
6. 거래업체 이외의 제3자에게 검사를 위탁한 경우로서 납품업체가 제3자의 검사를 통과하여 납품하였음에도 이를 반품하는 행위
7. 거래업체의 납기, 공기 지연이 있었으나 이를 용인한 객관적 사실이 있음에도 불구하고 이를 수령한 후 납기, 공기 지연을 이유로 반품하는 행위

### ③ 부당감액행위

1. 위탁할 때 대금을 감액할 조건 등을 명시하지 아니하고 위탁 후 협조요청 또는 거래 상대방으로부터의 발주 취소, 경제상황의 변경 등 불합리한 이유를 들어 대금을 감액하는 행위
2. 단가인하에 관한 합의가 성립한 경우 당해 합의 성립 전에 위탁한 부분에 대하여도 일방적으로 이를 소급 적용하는 방법으로 대금을 감액하는 행위
3. 대금을 현금으로 또는 지급기일 전에 지급함을 이유로 과다하게 대금을 감액하는 행위
4. 손해발생에 실질적 영향을 미치지 아니하는 경미한 거래업체의 과오를 이유로 일방적으로 대금을 감액하는 행위
5. 제조, 수리, 시공 또는 용역 수행에 필요한 물품 등을 자기로부터 사게 하거나 자기의 장비 등을 사용하게 한 경우에 적정한 구매대금 또는 사용대가 이상의 금액을 대금에서 공제하는 행위
6. 대금지급시점의 물가나 자재가격 등이 납품 등의 시점에 비하여 떨어진 것을 이유로 대금을 감액하는 행위
7. 경영적자 또는 판매가격 인하 등 불합리한 이유로 부당하게 대금을 감액하는 행위
8. 당초 계약 내용과 다르게 간접노무비, 일반관리비, 이윤, 부가가치세 등을 감액하는 행위
9. 고용보험 및 산업재해보상보험의 보험료 징수 등에 관한 법률, 산업안전보건법 등에 따라 당사가 부담하여야 하는 고용보험료, 산업안전보건관리비 그 밖의 경비 등을 거래업체에게 부담시키는 행위

10. 자재 및 장비 등을 공급하기로 한 경우 이를 지연하여 공급하거나 사실상 무리한 납기, 공기를 정해 놓고 이 기간 내에 납품 또는 준공을 못함을 이유로 감액하는 행위
11. 계속적 발주를 이유로 이미 확정된 하도급대금을 감액하거나, 총액으로 계약한 후 제조의 구체적 내역을 이유로 감액하는 행위
12. 납물품 등을 저가로 수주하였다는 이유로 당초 계약과 다르게 대금을 감액하는 행위
13. 위탁내용 및 조건에는 변함이 없음에도 계약을 변경하는 등 결과적으로 대금을 감액하는 행위
14. 환차손 등을 거래업체에게 당초 계약의 조건과 다르게 전가시켜 대금을 감액하는 행위

④ 경제적 이익의 부당요구 행위

1. 거래 개시 또는 다량 거래 등을 조건으로 협찬금, 장려금, 지원금 등 경제적 이익을 요구하는 행위
2. 수익 또는 경영여건 악화 등 불합리한 이유로 협찬금, 장려금, 지원금 등 경제적 이익을 요구하는 행위
3. 기타 거래업체가 부담하여야 할 법률상 의무가 없음에도 협찬금, 장려금, 지원금 등 경제적 이익을 요구하는 행위

⑤ 당사의 원인에 기인한 비용 전가행위

1. 자사의 임금상승, 내부적인 품의절차의 지연으로 인한 비용을 거래업체에게 전가하는 행위

⑥ 부당한 대물변제 행위

1. 최초 계약과는 달리 거래업체의 의사에 반하여 정해진 대금을 물품으로 지급하고 이를 받아들일 것을 요구하는 행위

⑦ 보복 조치 행위

1. 거래업체가 공정거래위원회에 하도급법 위반으로 신고한 것을 이유로 수주기회를 제한하거나 거래 정지 기타 불이익을 주는 행위

⑧ 탈법 행위

1. 하도급거래와 관련하여 우회적인 방법에 의하여 실질적으로 하도급법의 적용을 면탈하려는 행위

2. 공정거래위원회의 시정조치에 따라 대금 등을 거래업체에게 지급한 후 이를 회수하거나 납품대금을 공제하는 등의 방법으로 환수하는 행위
3. 어음할인료, 지연이자 등을 거래업체에게 지급한 후 이에 상응하는 금액만큼 일률적으로 단가를 인하하는 행위

⑨ 물품 등의 구매강제 행위

1. 정당한 사유 없이 당사, 계열사 또는 특정회사 등의 제품이나 서비스 등을 거래업체에게 강제로 판매하거나 이용하게 하는 행위
2. 정당한 사유 없이 공사현장에서 거래업체가 사용하는 자재를 거래업체의 의사에 반하여 부당하게 구입을 강제하거나 그가 지정하는 물품 장비를 구입, 사용하도록 강요하는 행위
3. 정당한 사유 없이 거래업체가 구매 의사가 없다고 표시하였거나 의사표시가 없어도 명확히 구매의사가 없다고 인정됨에도 재차 구매를 요청하는 행위

⑩ 물품구매대금 등의 부당결제청구 행위

1. 거래업체에게 납품 등에 필요한 물품 등을 당사로부터 사게 하거나 자기 장비 등을 사용하게 하고, 대금지급 기일에 앞서 구매대금이나 사용대금의 전부 또는 일부를 지급하게 하는 행위
2. 거래업체에게 납품 등에 필요한 물품 등을 당사로부터 사게 하거나 당사 장비 등을 사용하게 하고, 당사가 구입, 사용 또는 제3자에게 공급하는 조건보다 현저히 불리한 조건으로 지급하는 행위

⑪ 기술자료의 제공을 강요하는 행위

1. 정당한 사유 없이 거래업체에게 다음 기술 자료를 자기 또는 제3자에게 제공하도록 강요하는 행위
  - i. 합리적인 노력에 의하여 비밀로 유지된 제조, 수리, 시공 또는 용역수행방법에 관한 자료
  - ii. 특허권, 실용신안권, 디자인권, 저작권 등 지식재산권과 관련된 정보
  - iii. 그 밖에 영업활동에 유용하고 독립된 경제적 가치가 있는 기술상 또는 경영상의 정보
2. 거래업체로부터 취득한 기술자료를 당사 또는 제3자를 위하여 이용하는 행위



## VI. 실천사항 도입, 운용여부 판단기준

원사업자의 실천사항 도입, 운용여부 판단은 직전 1년 동안 계속하여 다음 각호 모두를 충족하는 경우에는 도입, 운용하는 것으로 본다.

1. 실천사항 내용을 계약업무 관련 규정(사규, 업무지침 등)에 반영하였을 것
2. 납품단가 조정, 협의기준 등 실천사항 주요내용을 계약서에 반영하였을 것
3. 실천사항을 공개(홈페이지 등)하거나 협력업체에게 고지하였을 것
4. 실천사항상의 계약체결방법 선택기준을 마련하였을 것